

## Zastępca kierownika działu sprzedaży

MAGAZYN AUTOMATYKI DO BRAM, ELEMENTÓW KUTYCH

### Czego oczekujemy?

- minimum rocznego doświadczenia w sprzedaży bezpośredniej
- minimum 2-letniego doświadczenia w zarządzaniu zespołem min. 4 osobowym
- umiejętności przywódczych, odpowiedzialności, sumiennosci, odporności na stres
- umiejętności zarządzania procesami sprzedażowymi według określonych procedur
- uczciwości, umiejętności analitycznego myślenia, rzetelności, kreatywności, dążenia do osiągania celów, komunikatywności i umiejętności pracy zespołowej
- mile widziana znajomość Subiekt GT, Navireo, Prestashop

### Co zyskujesz?

- wynagrodzenie 7200 zł /msc brutto (40 godzinny tydzień pracy) + premie za realizację celów sprzedażowych
- zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę
- narzędzia i wsparcie w wykonywaniu zadań, współpracę z doświadczonym zespołem
- możliwość awansu zawodowego
- pakiet szkoleń wspomagających rozwój osobisty oraz zawodowy

### Co będzie w Twoich obowiązkach?

- obsługa klienta - bezpośrednia, telefoniczna oraz mailowa
- obsługa dokumentów sprzedażowych (oferty, zamówienia, faktury)
- dbanie o rozwój współpracy z kontrahentami
- realizacja celów sprzedażowych
- organizacja pracy współpracowników
- współpraca z innymi działami firmy

### Od czego zaczynamy?

- od okresu wdrożeniowego pod okiem doświadczonego pracownika, wprowadzenia w ustandaryzowane procesy, przedstawienia działań z zakresu CRM - wsparcie systemowe Bitrix24

CV wraz ze zgodą na przetwarzanie danych osobowych prosimy przesać na adres: [rekrutacja@ka4.pl](mailto:rekrutacja@ka4.pl) lub dostarczyć do siedziby firmy.