

To, co nas wyróżnia, to podejście do klienta

Na początku...

był garaż. Być może skromnie, ale czy nie w ten sposób rozpoczynali swoją przygodę z biznesem najwięksi przedsiębiorcy? Najważniejsza jest motywacja i dążenie do celu, ponieważ od czegoś trzeba zacząć. W 2010 roku rozpoczęliśmy dystrybucję elementów złącznych i śrub, drutu spawalniczego oraz wyrobów hutniczych. Obecnie siedziba firmy znajduje się w Kołaczkowicach (gmina Miejska Górka). Dysponujemy bardzo dobrze zaopatrzonym magazynem, który zapewnia odbiorcom stały dostęp do produktów. - *Firma to nie tylko budynki i towar na sprzedaż, to przede wszystkim ludzie tworzący zgrany i niepowtarzalny zespół. Zawsze pragnęłam, aby pracownicy czuli, że działają w firmie, która się o nich troszczy i której są nieodłączną częścią - nie w korporacji. A także, aby atmosfera była przyjazna zarówno dla nich, jak i dla klientów - tłumaczy Łukasz Kaczmarek, prezes zarządu firmy KA 4 Sp. z o.o. Sp. k.*

W 90-ciu procentach za sukces przedsiębiorstwa odpowiada zdolność przewidywania - czyli czego w danym momencie będą potrzebować odbiorcy. Jest to możliwe tylko dzięki wysokim kwalifikacjom i intuicji każdego z pracowników. Większość klientów zajmuje się produkcją i działa w systemie zmianowym, dlatego dostosowanie się do ich potrzeb jest dla firmy priorytetem. - *Wiemy, jak ważny jest dla nich stały dostęp do towaru - zaznacza Łukasz Kaczmarek.*

Często się zdarza, że do KA 4 dzwoni zaopatrzeniowiec danej firmy i mówi: - *Produkcja wyrobiła 120% normy, potrzebny towar. Powiedz, że masz w magazynie?! I słyszy odpowiedź: - Mam!*

KA 4 szczyt do zdobycia!

Wszyscy znamy szczyt K-2, którego zdobycie jest niebywale trudne i osiągalne tylko dla najbardziej wytrwałych himalaistów. - *My staramy się wejść na swój własny szczyt - KA 4, symbolizujący spełnienie biznesowe, zawodowe i rodzinne - mówi Łukasz Kaczmarek.*

Liczy się jakość

Wiodącą grupą produktów firmy są wyroby hutnicze. - *Gdy zakładałam firmę, posiadałam już 10-letnie doświadczenie w handlu wyrobami hutniczymi, co pozwoliło mi zapewnić odbiorcom produkty najwyższej jakości, pochodzące od zaufanych producentów. Zwracamy uwagę, aby stal była zawsze atestowana i pierwszej jakości. Dzięki solidnemu zapleczu magazynowemu i współpracy z liderami branży, oferujemy najwyższą jakość i szeroki wybór asortymentu, a produkty znajdujące się w naszej ofercie są zawsze dostępne i dostarczane w terminie - podkreśla prezes spółki.*

Chcemy!

Szybkość realizacji zamówień, bezpłatna dostawa towaru, rzetelność, uczciwość w stosunku do klientów - to główne atuty, które wyróżniają firmę spośród konkurencyjnych. Dzięki połączeniu Bikrol-Stal z KA 4, nowa spółka osiągnęła miano lidera na rynku wielkopolskim w sprzedaży elementów kutych i napędów. Marka Bikrol-Stal przez 20 lat budowała szerokie grono odbiorców. - *Działamy przedsiębiorczo, pewnie, odważnie i z pasją, ponieważ chcemy być najlepsi! Bazujemy na zaangażowaniu i umiejętnościach każdego członka zespołu. Nasze działania opierają się na otwartości i wzajemnym szacunku* - mówi Łukasz Kaczmarek.

Od początku swojej działalności, oprócz transakcji handlowych, staramy się pomagać innym. Wspieramy lokalną oświatę oraz inicjatywy sportowe, aby propagować popularyzację aktywności fizycznej, szczególnie wśród najmłodszych oraz wspierać młodych, ambitnych i kreatywnych ludzi.

Za swoje zaangażowanie w przeciągu kilku lat obecności na rynku KA 4 otrzymała między innymi:

- Kryształowy Hit roku 2015 za efektywne działania na rzecz rozwoju kultury i sportu wśród dzieci i młodzieży
- LAUR przedsiębiorczości powiatu Rawickiego 2015
- Hit 2014 II stopnia za działania inwestycyjne przedsiębiorstwa ukierunkowane na dalszy, dynamiczny rozwój firmy
- Złoty Certyfikat Rzetelności 2014
- Hit Roku 2013 za dynamikę rozwoju firmy na przestrzeni lat 2010-2013,
- Złoty Certyfikat Rzetelności 2013
- Certyfikat Uczciwości za prowadzenie działalności w sposób uczciwy i rzetelny oraz wysokiej jakości produkty.